
Estratto

Estratto da un prodotto in vendita su **ShopWKI**, il negozio online di Wolters Kluwer Italia

Vai alla scheda →

Wolters Kluwer opera nel mercato dell'editoria professionale, del software, della formazione e dei servizi con i marchi: IPSOA, CEDAM, Altalex, UTET Giuridica, il fisco.



Wolters Kluwer

INDICE SOMMARIO

Prefazione	Pag.	XIX
Premessa alla quarta edizione	»	XXIII
Premessa alla terza edizione.....	»	XXV
Presentazione (I ED.).....	»	XXIX
Bibliografia generale.....	»	XXXI
Tavola delle principali abbreviazioni	»	XLIII
Altre abbreviazioni	»	XLVII

CAPITOLO PRIMO

INTRODUZIONE

1. Introduzione e cenni storici.....	Pag.	2
2. Definizione del “diritto del commercio internazionale”. Precisazioni metodologiche e rapporti con altri rami della scienza giuridica.....	»	34
3. Piano del lavoro.	»	51

PARTE PRIMA

I SOGGETTI E LE FONTI

CAPITOLO SECONDO

GLI ATTORI DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE

SEZIONE I

GLI STATI

1. Lo Stato e la regolazione del commercio con l'estero. Il “sistema Paese”	Pag.	57
1.1. Il Comitato Interministeriale per la Programmazione Economica e lo sviluppo sostenibile (CIPE).....	»	58
1.2. La Cabina di Regia per l'internazionalizzazione.....	»	59

1.3. Dal Ministero del commercio internazionale (MINCOMES) al Ministero per lo sviluppo economico (MiSE), al Ministero delle imprese e del Made in Italy (Mimit).	»	60
1.4. Il Ministero degli affari esteri e della cooperazione internazionale (MAECI) e la Diplomazia economica italiana.	»	64
1.5. L'Agenzia ICE/ITA: Agenzia per la Promozione all'estero e l'Internazionalizzazione.	»	69
1.6. La Cassa Depositi e Prestiti S.p.A.	»	71
1.7. L'assicurazione del credito all'esportazione: la SACE.	»	72
1.8. Il sostegno finanziario alle imprese per l'export: la SIMEST.	»	74
1.9. Finest e Informest.	»	76
1.10. L'Agenzia delle Dogane e dei Monopoli.	»	76
1.11. Le Camere di commercio.	»	77
1.12. Le Regioni: un ulteriore attore dell'internazionalizzazione del "Sistema Paese"	»	79
1.13. INVITALIA. L'Agenzia nazionale per l'attrazione degli investimenti.	»	79
2. Una valutazione di sintesi: verso la fine del labirinto del "Sistema Paese"?	»	79
3. Sviluppo dell'attività degli Stati <i>iure gestionis</i> : i contratti tra Stati e privati stranieri.	»	80

SEZIONE II

LE ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI ECONOMICHE

4. Le organizzazioni intergovernative a vocazione universale.	Pag.	83
5. (segue) Ruolo delle organizzazioni intergovernative nel commercio internazionale.	»	86
6. L'ONU e la cooperazione economica.	»	88
7. L'Organizzazione Mondiale del Commercio (OMC/WTO).	»	91
8. L'Organizzazione Mondiale delle Dogane (<i>World Customs Organization/WCO</i>).	»	100
9. Il Fondo Monetario Internazionale.	»	101
10. L'architettura istituzionale del FMI.	»	104
11. Le funzioni del FMI.	»	107
12. Il c.d. gruppo della Banca Mondiale.	»	110
13. La partecipazione alla BIRS.	»	113
14. L'architettura istituzionale della BIRS.	»	114
15. (segue) la Società Finanziaria Internazionale (<i>International Finance Corporation</i>).	»	118
16. (segue) l'Associazione Internazionale per lo Sviluppo (<i>International Development Association</i>).	»	119
17. Delle organizzazioni intergovernative a carattere regionale.	»	120
17.1. L'Unione Europea dopo il Trattato di Lisbona.	»	121

17.2. L'OCSE	» 130
17.3. L'OPEC.....	» 133
18. (segue) Tre modelli organizzativi di cooperazione intergovernativa regionale a confronto: l'UE, l'OCSE e l'OPEC.	» 134
19. Altri enti internazionali.	» 140
19.1. L'UNIDROIT.....	» 140
19.2. L'UNCITRAL.....	» 141
19.3. La Conferenza permanente dell'Aja di d.i.pr.....	» 142
19.4. L'UNCTAD, la Conferenza delle Nazioni Unite su commercio e sviluppo.	» 143
19.5. Dal G7 al G20: da vertici economici ad enti di <i>governance</i> economica mondiale.....	» 144
19.6. Il Club di Parigi ed il Club di Londra.....	» 146
19.7. Ulteriori organismi internazionali a competenza specializzata.	» 147

SEZIONE III

LE ORGANIZZAZIONI NON GOVERNATIVE

20. Le ONG a vocazione economico-transnazionale.	Pag. 148
21. La Camera di Commercio Internazionale (ICC).	» 151
22. (segue) L'attività di codificazione privata del diritto uniforme.	» 154
23. IATA, FIATA e IRU.....	» 157
24. Alcuni enti del trasporto marittimo: il CMI; il BIMCO e INTERTANKO.	» 158
25. Altri enti: il FOSFA e il GAFTA.....	» 159

SEZIONE IV

LE IMPRESE TRANSNAZIONALI (C.D. *MULTINAZIONALI*)

26. L'imprenditore esportatore abituale.	Pag. 160
27. La nazionalità delle società commerciali.	» 161
28. Competenza giurisdizionale sulle società di capitali ed individuazione del diritto applicabile ad esse (<i>lex societatis</i>).....	» 164
29. Contenuto della <i>lex societatis</i>	» 169
30. (segue) Altre vicende legate allo sviluppo su scala transnazionale delle società italiane.	» 172
31. L'incidenza del diritto UE sul d.i.pr. italiano delle società: il diritto di stabilimento negli altri Stati membri della UE.....	» 175
32. (segue) L'esperienza giurisprudenziale.....	» 176
33. (segue) Il diritto societario dell'Unione europea.	» 187

CAPITOLO TERZO

LE FONTI DEL DIRITTO DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE

SEZIONE I

LE NORME ITALIANE SUI RAPPORTI ECONOMICI CON L'ESTERO

1. Diritto materiale.....	Pag. 192
2. Diritto internazionale privato italiano.....	» 194

SEZIONE II

LE NORME DI D.I.PR. POSTE DALL'UNIONE EUROPEA

3. Premessa: il diritto UE.....	Pag. 199
4. Norme dell'Unione Europea.....	» 200
5. Norme di diritto UE <i>derivato</i>	» 202
6. Incidenza del diritto UE sugli scambi internazionali dell'operatore italiano. Le norme di d.i.pr. europeo come norme di "diritto interno" UE in materia internazionale.....	» 203

SEZIONE III

LE FONTI INTERNAZIONALI

7. Premessa: l'accesso ai mercati esteri.....	Pag. 209
8. Delle consuetudini internazionali.....	» 210
9. Dei trattati internazionali.....	» 211
10. Il diritto materiale dell'OMC/WTO quale insieme di regole macro-ordinatorie degli scambi internazionali.....	» 212
10.1. Le norme principali dell'OMC/WTO.....	» 214
10.2. Eccezioni e deroghe.....	» 217
10.3. Gli altri accordi in materia di commercio dei prodotti e la lotta contro le barriere non tariffarie.....	» 223
10.4. Il GATS.....	» 228
10.5. L'accordo TRIPS.....	» 231
10.6. Tutela dei singoli e diritto dell'OMC/WTO.....	» 234
10.7. (segue) Tutela diretta ed indiretta dei singoli.....	» 240
10.8. Le principali misure di difesa commerciale (Trade Defence) dell'Unione europea.....	» 241
10.9. La tutela in materia di sovvenzioni vietate e le misure di salvaguardia....	» 244

11. Altre norme di origine interstatuale: l'art. VIII, par. 2, lett. b, dello Statuto del FMI.....	» 245
12. La lotta alla corruzione dei pubblici ufficiali stranieri nei rapporti commerciali internazionali.	» 248
13. Le norme poste tramite convenzioni internazionali di diritto uniforme.....	» 251
14. Le <i>leggi-modello</i> come strumento di diritto internazionale uniforme di <i>soft law</i>	» 256
15. I Principi Unidroit sui contratti commerciali internazionali come “regole transnazionali” di diritto uniforme.....	» 256

SEZIONE IV

LE FONTI DI ORIGINE ASTATALE E L'AUTOREGOLAZIONE DELLA *SOCIETAS MERCATORUM*

16. La nuova <i>lex mercatoria</i> come componente fondamentale del diritto del commercio internazionale.....	Pag. 263
17. In particolare: gli usi del commercio internazionale.....	» 265
18. I codici di condotta.	» 266
19. L'applicazione della <i>lex mercatoria</i> ad opera dell'arbitro internazionale.	» 267
20. La posizione del giudice statale italiano dinanzi alla <i>lex mercatoria</i>	» 269

PARTE SECONDA

I PRINCIPALI CONTRATTI DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE

CAPITOLO QUARTO

DEL CONTRATTO INTERNAZIONALE IN GENERALE

1. Le principali fasi dell'internazionalizzazione di un'impresa. Le missioni aziendali all'estero, la partecipazione a fiere internazionali, lo sviluppo di incontri B2B con “buyer esteri” e la pratica del commercio elettronico.	Pag. 278
2. I caratteri fondamentali del contratto internazionale.	» 281

SEZIONE I

DEI CONTRATTI INDIVIDUALI

3. La formazione del contratto.	Pag. 303
--------------------------------------	----------

4. L'interpretazione del contratto.....	» 305
5. La risoluzione del contratto.....	» 306

SEZIONE II

DEI MODELLI CONTRATTUALI INTERNAZIONALMENTE UNIFORMI

6. I modelli contrattuali elaborati da organizzazioni intergovernative.....	Pag. 307
7. Il contratto transnazionale per adesione.	» 310

SEZIONE III

L'INDIVIDUAZIONE DEL DIRITTO APPLICABILE AI CONTRATTI TRANSNAZIONALI

8. Introduzione. Il ruolo dell'autonomia della volontà in senso internazionale-privatistico.	Pag. 314
9. Dell'ambito di applicazione del Regolamento n. 593/2008 ("Roma I").	» 319
10. La scelta del diritto applicabile alle obbligazioni contrattuali nascenti da un contratto internazionale.	» 328
11. La scelta espressa positiva della <i>lex contractus</i>	» 331
12. Il problema della scelta espressa <i>negativa</i> della <i>lex contractus</i>	» 335
13. Estensione della <i>electio iuris</i> : sopravvivenza del <i>depeçage</i>	» 337
14. La mancata estensione della <i>electio iuris</i> dinanzi al giudice nazionale: <i>lex mercatoria</i> e Principi Unidroit sui contratti commerciali internazionali. Critica.....	» 340
15. Ulteriori problematiche della <i>electio iuris</i> : scelta di un diritto abrogato e "stabilizzazione della legge applicabile".	» 344
16. La scelta implicita della <i>lex contractus</i>	» 346
17. Del richiamo <i>in contractu</i> di una convenzione internazionale (c.d. <i>paramount clauses</i>).....	» 349
18. La modifica della <i>electio iuris</i> e la scelta tardiva della <i>lex contractus</i>	» 353
19. I limiti alla <i>choice of law</i>	» 355
20. Diversificazione ed espansione dell'autonomia contrattuale attraverso l'arbitrato.....	» 358
21. Validità della clausola di <i>electio iuris</i>	» 359
22. Ambito della <i>lex contractus</i>	» 361
23. L'individuazione del diritto applicabile in assenza di scelta secondo il Regolamento "Roma I".	» 363
24. L'"interferenza" delle norme di applicazione necessaria.	» 368
25. L'applicazione delle norme di applicazione necessaria da parte del giudice nazionale.	» 368

26. Le norme di applicazione necessaria e l'arbitro.....	» 379
27. Il limite dell'ordine pubblico internazionale.....	» 381

SEZIONE IV

LO SVOLGIMENTO DI UNA OPERAZIONE DI ESPORTAZIONE DI MERCI

28. Introduzione.....	Pag. 389
29. <i>Checklist</i> per commerciare con l'estero.....	» 391
30. I quattro punti cardinali di un'esportazione definitiva: vendita, trasporto, assicurazione e pagamento.....	» 393
31. Aspetti operativi di un'importazione.....	» 409

CAPITOLO QUINTO

I CONTRATTI DI VENDITA INTERNAZIONALE

1. Premessa: i quattro punti cardinali dell'operazione giuridica di import/ export: 1) vendita, 2) trasporto, 3) assicurazione, 4) strumenti di paga- mento (e garanzie).....	Pag. 414
2. I trattati tra Stati in materia di vendita internazionale.....	» 416
3. La Convenzione di Vienna del 1980 sulla vendita internazionale di beni mobili (CISG).	» 419
3.1. Gli usi del commercio internazionale (<i>Trade usages</i>).....	» 426
3.2. La formazione del contratto.	» 429
3.3. Obbligazioni del venditore.	» 433
3.3.1. Consegna della merce: clausole di resa ed <i>Incoterms</i>	» 436
3.3.2. Il trasferimento del rischio del perimento delle merci in base alla CISG in assenza di diversa pattuizione.	» 453
3.3.3. Qualità, conformità e vizi delle merci compravendute.....	» 454
3.3.4. Aspetti fiscali e doganali del movimento delle merci (cenni essenziali).	» 458
3.3.5. Rimedi in caso di inadempimento del venditore.....	» 465
3.4. Obbligazioni del compratore.....	» 467
3.5. Disposizioni comuni alle obbligazioni del venditore e del compratore.	» 470
4. La Convenzione dell'Aja del 15 giugno 1955 sulla legge applicabile alle vendite internazionali di beni mobili corporali.....	» 473
5. I modelli contrattuali di vendita internazionale.....	» 475
6. Il <i>countertrade</i> e gli scambi in compensazione.	» 476
6.1. Il <i>controacquisto</i>	» 479
6.2. Il <i>buy-back</i> e la cooperazione industriale.	» 479

7. Del commercio elettronico (cenni).....	» 480
7.1. Giurisdizione e contratti elettronici <i>B2B</i>	» 481
7.2. Diritto applicabile ai contratti elettronici <i>B2B</i>	» 482

CAPITOLO SESTO

IL TRASPORTO DELLE MERCI

1. Organizzazione della catena logistica. Gli ausiliari dell'imprenditore che commercia con l'estero.	Pag. 486
2. Il contratto di spedizione e la figura dello spedizioniere.	» 489
3. <i>Excursus</i> : libertà di navigazione e diritto del mare.	» 492
4. Il porto: struttura e funzione economico-giuridica.	» 494
5. Il trasporto marittimo via nave.	» 496
6. La locazione ed il noleggio di una nave.	» 498
7. Il noleggio internazionale di nave.	» 505
8. Il trasporto marittimo ed aereo nel diritto italiano (cenni).	» 514
9. Il trasporto internazionale di cose.	» 517
10. Il trasporto marittimo internazionale di cose.	» 519
11. Il trasporto fluviale internazionale di cose.	» 525
12. Il trasporto aereo internazionale di cose.	» 525
13. Il trasporto internazionale su strada.	» 529
14. Il trasporto internazionale su rotaia.	» 534
15. Il trasporto multimodale.	» 537
16. L'individuazione del diritto applicabile ai contratti di trasporto di merci.	» 539

CAPITOLO SETTIMO

I PAGAMENTI ED I CONTRATTI DI FINANZIAMENTO

1. Premessa.	Pag. 547
2. Piano espositivo.	» 548

SEZIONE I

DEI PAGAMENTI INTERNAZIONALI

3. Premessa: incidenza della disciplina valutaria, fiscale ed antiriciclaggio.	Pag. 549
4. Libertà dei pagamenti e vincoli nel diritto UE.	» 549
5. La disciplina italiana delle relazioni economiche e finanziarie con l'estero..	» 550
6. (segue) Sanzioni economiche internazionali.	» 555

7. Moneta di conto e moneta di pagamento.....	» 557
8. Il pagamento anticipato, posticipato o contestuale.	» 565
9. Il bonifico internazionale.	» 566
10. L'assegno nazionale e su banca estera.	» 569
11. La cambiale estera.	» 570
12. Il diritto applicabile alle obbligazioni nascenti dai titoli di credito.	» 573
13. L'incasso documentario transnazionale tramite banca (la "rimessa documentaria" o "documentata incasso").....	» 580
14. Il credito documentario negli scambi internazionali.	» 583
14.1. Base giuridica.	» 588
14.2. Il dibattito dottrinale in Italia circa la natura giuridica del credito documentario.	» 589
14.3. Struttura dell'operazione di credito documentario in base alle NUU....	» 594
14.4. Diritto applicabile.....	» 599
14.5. Particolari tipi di credito documentario.	» 601
15. Considerazioni conclusive: la forza di attrazione della <i>lex bancae</i>	» 602

SEZIONE II

IL FINANZIAMENTO DELLE ESPORTAZIONI

16. Tipologia.....	Pag. 604
17. L'armonizzazione UE.	» 604
18. Il <i>factoring</i>	» 605
19. (segue) Il <i>factoring</i> internazionale.....	» 608
20. (segue) Giurisdizione e diritto applicabile al <i>factoring</i> ed alla cessione di credito.....	» 611
21. Il <i>refactoring</i>	» 615
22. Il credito fornitore ed il credito acquirente.....	» 616
23. Il <i>forfaiting</i>	» 618
24. Il <i>confirming</i>	» 621

SEZIONE III

IL FINANZIAMENTO DELLE IMPORTAZIONI

25. Premessa.....	Pag. 622
26. Il contratto di mutuo in Italia (cenni).	» 622
27. (segue) Il mutuo nel d.i.pr.....	» 623
28. Il <i>leasing</i> internazionale.....	» 628
29. Il diritto applicabile al <i>leasing</i> ed il <i>leasing</i> internazionale.	» 629

CAPITOLO OTTAVO

I CONTRATTI DI ASSICURAZIONE DELLE MERCI TRASPORTATE

1. Premessa.....	Pag. 638
2. Cenni sulla storia e sulla disciplina del contratto di assicurazione delle merci.....	» 641
3. Aspetti di d.i.pr. del contratto internazionale di assicurazione (privata).	» 650
4. Competenza giurisdizionale sul contratto internazionale di assicurazione....	» 650
5. Arbitrato.....	» 654
6. L'individuazione del diritto applicabile al contratto di assicurazione secondo il Reg. Roma I.	» 654
7. Giurisdizione e legge applicabile al contratto internazionale di riassicurazione.....	» 657

CAPITOLO NONO

I CONTRATTI DI INTERMEDIAZIONE E DISTRIBUZIONE COMMERCIALE

1. Premessa.....	Pag. 659
2. (segue) Il contratto di concessione di vendita importatore/distributore esclusivo della CCI.....	» 663
3. Il contratto di agenzia in diritto comparato. Cenni.	» 665
4. I modelli contrattuali internazionalmente uniformi: il contratto di agenzia della ICC.....	» 671
5. La disciplina di d.i.pr. dei contratti di distribuzione commerciale e di agenzia.....	» 675
6. (segue) Rapporti con i terzi: il diritto applicabile alla rappresentanza volontaria.	» 681
7. Il franchising transnazionale.....	» 684

CAPITOLO DECIMO

LA PROTEZIONE DELLA PROPRIETÀ INDUSTRIALE

Cenni storici.....	Pag. 692
--------------------	----------

SEZIONE I

DELLA REGISTRAZIONE DELLA PROPRIETÀ INDUSTRIALE

1. Cenni sulla disciplina dei brevetti in Italia.....	Pag. 696
2. Cenni sulla disciplina dei marchi ed altri segni distintivi in Italia.....	» 700

SEZIONE II

LA TUTELA INTERNAZIONALE DELLA PROPRIETÀ INDUSTRIALE

3. La Convenzione di Parigi del 1883 e i trattati di diritto uniforme.....	Pag. 705
4. Il brevetto europeo.....	» 707
5. Il <i>Patent Cooperation Treaty</i> e i trattati di armonizzazione dei procedimenti amministrativi di concessione dei diritti di privativa.....	» 709
6. Il brevetto unitario europeo.....	» 710
7. La registrazione internazionale del marchio.....	» 713
8. Il “marchio dell’Unione europea” come marchio sovranazionale.....	» 715
9. Profili della giurisdizione e del diritto applicabile in materia di proprietà intellettuale.....	» 716

SEZIONE III

LA CIRCOLAZIONE TRANSNAZIONALE DELLA TECNOLOGIA

10. Cessione e <i>licensing</i> transnazionale di tecnologia.....	Pag. 724
11. Il <i>know-how</i>	» 727
12. Questioni attinenti al <i>know-how</i> nel commercio internazionale.....	» 728

CAPITOLO UNDICESIMO

I CONTRATTI PER L'ESECUZIONE DI OPERE O DI SERVIZI

1. La subfornitura internazionale e la c.d. <i>supply chain</i>	Pag. 735
2. L'appalto internazionale.....	» 740
3. I modelli contrattuali internazionalmente uniformi.....	» 743
4. Profili di diritto internazionale privato dei contratti di appalto.....	» 746
5. La prevenzione e la soluzione delle controversie in materia di appalto.....	» 751
6. Il <i>project financing</i> (cenni).....	» 752

CAPITOLO DODICESIMO

LE GARANZIE DEL CREDITO

1. Introduzione.....	Pag. 756
2. Le garanzie reali.....	» 757
3. La Convenzione di Città del Capo del 16 novembre 2001 relativa alle garanzie internazionali su beni mobili strumentali e la Legge Modello UNCITRAL del 2016.....	» 758

4. La clausola di riserva della proprietà.....	» 759
5. Le garanzie personali: la fideiussione transnazionale.	» 761
6. Le garanzie transnazionali “a prima domanda”: il contratto autonomo di garanzia.....	» 763
7. (segue) Giurisdizione e diritto applicabile alle garanzie a prima domanda....	» 772
8. La <i>Standby Letter of Credit</i>	» 778
9. La lettera di <i>patronage</i> transnazionale.	» 781

CAPITOLO TREDICESIMO

I CONSORZI FRA IMPRENDITORI

1. Premessa.	Pag. 789
2. Le <i>joint ventures</i>	» 790
3. I consorzi all'esportazione.	» 795
4. I contratti di rete (cenni).....	» 797

CAPITOLO QUATTORDICESIMO

FATTI ILLECITI ED ALTRI FATTI FONTI DI OBBLIGAZIONI

1. Introduzione.	Pag. 799
2. Dalla normativa italiana al d.i.pr. dell'Unione europea in materia di obbligazioni extracontrattuali.	» 800
3. Le soluzioni di d.i.pr. europeo: giurisdizione e diritto applicabile alle obbligazioni non contrattuali tramite il Reg. Bruxelles I <i>bis</i> ed il Reg. Roma II... ..	» 803
4. (segue) Il criterio generale della <i>lex loci damni</i>	» 807
5. (segue) L'autonomia delle parti in materia extracontrattuale.	» 810
6. (segue) Ambito della legge applicabile.	» 812
7. La responsabilità per danno da prodotto difettoso secondo il d.i.pr. italiano.	» 815
8. (segue) La disciplina di d.i.pr. della <i>product liability</i> secondo il Regolamento Roma II.	» 816
9. Il diritto applicabile agli atti di concorrenza sleale.	» 819
10. Il danno ambientale.	» 823
11. Della violazione dei diritti di proprietà intellettuale (rinvio).	» 824
12. Della responsabilità precontrattuale (<i>culpa in contrahendo</i>).	» 825
13. Ulteriori illeciti extracontrattuali contemplati dal Regolamento Roma II.	» 827

CAPITOLO QUINDICESIMO GLI INVESTIMENTI ESTERI

1. Gli accordi tra Stati e privati stranieri.....	Pag. 833
2. Dai contratti tra Stati e privati stranieri al diritto interstatale degli investimenti diretti esteri.....	» 838
3. La protezione degli investimenti e la questione delle nazionalizzazioni nel diritto internazionale.....	» 849
4. Degli accordi bilaterali stipulati dall'Italia.....	» 853
5. La garanzia degli investimenti italiani all'estero.....	» 855
6. L'Agenzia per la garanzia multilaterale degli investimenti (MIGA).....	» 857
7. Gli investimenti stranieri in Italia.....	» 858
8. (segue) La condizione giuridica dello straniero in Italia (la condizione di reciprocità).....	» 862
9. Dell'applicazione della "condizione di reciprocità" di cui all'art. 16 disp. prel. cod. civ. it.	» 871
10. La partecipazione di stranieri in società italiane.....	» 875

PARTE TERZA

LA SOLUZIONE DELLE CONTROVERSIE

Premessa: la gestione delle controversie in fase di stesura contrattuale ed i meccanismi di soluzione delle controversie.....	Pag. 881
---	----------

CAPITOLO SEDICESIMO

LA SOLUZIONE DELLE CONTROVERSIE INTERSTATALI PRESSO L'ORGANIZZAZIONE MONDIALE DEL COMMERCIO

1. Il procedimento.....	Pag. 885
2. L'attuazione delle decisioni del DSB.....	» 887

CAPITOLO DICIASSETTESIMO

LE CONTROVERSIE TRANSNAZIONALI DINANZI ALL'ARBITRO

1. Premessa.....	Pag. 892
2. Tipologia dell'arbitrato.....	» 895
3. L'arbitrato commerciale internazionale amministrato secondo regolamenti precostituiti: l'esempio dell'arbitrato ICC.....	» 898

4. Il riconoscimento e l'esecuzione in Italia di lodi arbitrali stranieri. » 903

5. Delle controversie tra Stati e privati stranieri in materia di investimenti
 esteri: l'arbitrato ICSID. » 907

CAPITOLO DICIOTTESIMO

LE CONTROVERSIE TRANSNAZIONALI DINANZI AL GIUDICE INTERNO

1. La competenza giurisdizionale del giudice interno in assenza di una clau-
 sola arbitrale e di una clausola di scelta del foro competente. Pag. 916

2. (segue) La competenza giurisdizionale del giudice interno in presenza di
 una *forum selection clause*. » 925

3. Le controversie con gli Stati e le organizzazioni intergovernative: l'immu-
 nità dalla giurisdizione di cognizione. » 927

4. (segue) L'immunità dalla giurisdizione cautelare ed esecutiva. » 932

5. Recupero crediti all'estero e procedimenti semplificati..... » 933

6. L'efficacia in Italia delle sentenze straniere. » 936

7. Il fallimento transnazionale (cenni). » 939

Indice analitico..... » 945

Estratto

Estratto da un prodotto in vendita su **ShopWKI**, il negozio online di Wolters Kluwer Italia

Vai alla scheda →

Wolters Kluwer opera nel mercato dell'editoria professionale, del software, della formazione e dei servizi con i marchi: IPSOA, CEDAM, Altalex, UTET Giuridica, il fisco.



Wolters Kluwer