

**X. LINEA TOP BUSINESS:[<powered by> CERVED]**

Perchè sceglierlo

Top Business è l'informazione più ricca e completa di mercato, sviluppata da oltre 100 analisti dedicati, per approfondire maggiormente la conoscenza del partner d'affari, dal punto di vista patrimoniale, finanziario ed economico.

Il sistema di valutazione Cerved, è in grado di prevedere prima situazioni di default, grazie a una base dati informativa completa, che censisce dalla più piccola alla più grande azienda, e a una specializzazione dei modelli di rating per dimensione, forma giuridica e dell'eventuale quotazione in borsa. Tale sistema si articola in:

- *Cerved Group rating (C.G.R.):* rating finale prodotto dagli analisti in seguito all'esame di tutte le variabili informative ed esprime la valutazione complessiva in merito alla capacità di un soggetto economico di onorare puntualmente gli impegni finanziari assunti
- *Cerved Group Score (C.G.S):* esprime sinteticamente il grado di affidabilità attribuito all'azienda attraverso un modello statistico che integra le valutazioni parziali delle single aree informative (situazione economico-finanziaria, tempi di pagamento, eventi negativi, etc.) e può essere rettificato dalle valutazioni dell'analista
- *Valutazione qualitativa dell'analista e valutazione specializzata per il large corporate:* traduce in uno score il giudizio elaborato dagli analisti sulla base degli approfondimenti effettuati
- *Valutazioni parziali:* misurano lo stato dell'azienda per singole aree informative (situazione economico-finanziaria, tempi di pagamento, eventi negativi, etc.)

Si presenta come l'informazione più ricca e completa di mercato per una conoscenza accurata della situazione patrimoniale, finanziaria ed economica di un'impresa. Tutte le referenze di tale linea vengono realizzate con metodologie avanzate che ne arricchiscono quel bagaglio di officiosità da cui tale linea è caratterizzata.

L'informativa contiene analisi in merito a:

- a tutti gli oltre 148.000 gruppi italiani, che fanno capo ad imprese e persone fisiche, grazie all'acquisto e la verifica quotidiana dell'intera Banca Dati Elenco Soci e Bilanci e dei dati depositati dalle imprese in Camera di Commercio. L'informativa presenta la linea di controllo di un gruppo industriale e in formato grafico, le imprese controllate direttamente o indirettamente dalla capogruppo con indicazione delle percentuali di controllo
- le abitudini di pagamento del cliente (giorni medi di pagamento, distribuzione delle esperienze aperte e chiuse per pagamenti puntuali o in ritardo, ammontare delle partite, valore massimo per singola transazione, etc.), in modo da poterle un confrontare con il settore di appartenenza
- le principali proprietà immobiliari mediante la rilevazione di un rapporto catastale sull'impresa o sulla persona (nel caso di ditte individuali). In caso di società di persone o di capitali, viene eseguito un ulteriore controllo anagrafico catastale sui soci principali, in modo da identificare il numero di unità immobiliari ed i comuni in cui sono ubicate le proprietà. Cerved, inoltre, elaborando i dati OMI-Agenzia del Territorio realizza una stima di valore di mercato per i fabbricati rilevati mediante un range di prezzi minimo e massimo

- la Nota Integrativa e la Relazione Sulla Gestione, evidenziando la presenza o meno di elementi di crisi dichiarati dall'impresa nei documenti a supporto del bilancio (per es. modifica nei criteri di valutazione delle poste da bilancio, rinegoziazioni delle esposizioni debitorie dell'azienda, esodi, mobilità, prepensionamenti, etc.)
- i decreti emanati dal Ministero del Lavoro e della Previdenza Sociale, con una profondità storica dal 2005 (rilevazione con cadenza settimanale)
- il numero di richieste effettuate nell'ultimo anno sull'azienda indagata: se supera la soglia di allarme o è nella norma
- una valutazione d'impresa, realizzata mediante il vaglio delle decine di migliaia di pregiudizievoli (con data atto ultimi 5 anni) ottenute grazie al contributo di Consit (azienda del Gruppo e leader di rilevazione ipotecaria e catastale) che amplia lo spettro rispetto alle rilevazioni da circuito nazionale dei principali provider di informazioni economiche
- le reali potenzialità e minacce al punto vendita, per una corretta valutazione delle possibilità del punto vendita e delle possibilità di sopravvivenza. L'indice di pressione competitiva del punto vendita nel contesto commerciale e territoriale, infatti, ne esprime il posizionamento competitivo.  
Il servizio viene rilasciato dopo 4 giorni.

#### XI. **TOP CUSTOMER :[<powered by> CERVED]**

Perchè sceglierlo

Top customer è l'informazione commerciale personalizzabile sulla base di approfondimenti puntuali, per una conoscenza approfondita della situazione patrimoniale, finanziaria ed economica di un'impresa.

L'informazione contiene analisi relative a:

- a tutti gli oltre 148.000 gruppi italiani, che fanno capo ad imprese e persone fisiche, grazie all'acquisto e la verifica quotidiana dell'intera Banca Dati Elenco Soci e Bilanci e dei dati depositati dalle imprese in Camera di Commercio. L'informativa presenta la linea di controllo di un gruppo industriale e in formato grafico, le imprese controllate direttamente o indirettamente dalla capogruppo con indicazione delle percentuali di controllo
- le principali proprietà immobiliari mediante la rilevazione di un rapporto catastale sull'impresa o sulla persona (nel caso di ditte individuali). In caso di società di persone o di capitali, viene eseguito un ulteriore controllo anagrafico catastale sui soci principali, in modo da identificare il numero di unità immobiliari ed i comuni in cui sono ubicate le proprietà. Cerved, inoltre, elaborando i dati OMI-Agenzia del Territorio realizza una stima di valore di mercato per i fabbricati rilevati mediante un range di prezzi minimo e massimo
- la Nota Integrativa e la Relazione Sulla Gestione, evidenziando la presenza o meno di elementi di crisi dichiarati dall'impresa nei documenti a supporto del bilancio (per es. modifica nei criteri di valutazione delle poste da bilancio, rinegoziazioni delle esposizioni debitorie dell'azienda, esodi, mobilità, prepensionamenti, etc.)
- i decreti emanati dal Ministero del Lavoro e della Previdenza Sociale, con una profondità storica dal 2005 (rilevazione con cadenza settimanale)

- il numero di richieste effettuate nell'ultimo anno sull'azienda indagata: se supera la soglia di allarme o è nella norma
- una valutazione d'impresa, realizzata mediante il vaglio delle decine di migliaia di pregiudizievoli (con data atto ultimi 5 anni) ottenute grazie al contributo di Consit (azienda del Gruppo e leader di rilevazione ipotecaria e catastale) che amplia lo spettro rispetto alle rilevazioni da circuito nazionale dei principali provider di informazioni economiche
- le reali potenzialità e minacce al punto vendita, per una corretta valutazione delle possibilità del punto vendita e delle possibilità di sopravvivenza. L'indice di pressione competitiva del punto vendita nel contesto commerciale e territoriale, infatti, ne esprime il posizionamento competitivo.

XII. **LINEA TOP TARGET COLLECTION :[<powered by> CERVED]**

Perchè sceglierlo

Top Target Collection è il report approfondito, sviluppato da analisti specializzati, ideale per conoscere se esistono i presupposti per recuperare il credito o conoscere il domicilio del debitore.

*Risposte semplici e univoche per capire se vi sono possibilità di recupero del credito*

*Sintesi delle proprietà immobiliari su azienda, esponenti e soci, rilevati dal controllo catastale*



Sapevi che in Italia per recuperare un credito occorrono 1.390 giorni?

XIII. **LINEA GLOBAL :[<powered by> CERVED]**

Perchè sceglierlo. La linea Global è caratterizzata dalla presenza di valore aggiunto con il vantaggio di ricevere una risposta in tempo reale e con un'affidabilità incomparabile. Ogni rapporto viene automaticamente bloccato ogni volta che si verificano incongruenze tra Dato Ufficiale e Dati Ufficiosi e Analisi / Indicatori di rischio (per es. casi di omonimia, esperienze di pagamento discordanti dal fido automatico, etc.) ed evaso in tempo reale previa verifica da parte di un analista specializzato (\*) Si tratta di un'informazione ricca nei contenuti, evasa in tempo reale o nell'arco di un paio d'ore, indicata per la valutazione di:

- società di capitali – *Global Light*
- società di persone e ditte individuali – *Global Expert*

(\*) Nell'80% dei casi evasione in pochi secondi. Per casi difficili (20%), dove è necessario l'intervento di un analista, l'evasione è generalmente in 1-2 ore)

L'informazione *Global Light* contiene analisi relative a:

- le abitudini di pagamento del cliente (dettaglio giorni medi di pagamento, distribuzione delle esperienze aperte e chiuse per pagamenti puntuali o in ritardo, ammontare delle partite, valore massimo per singola transazione, etc.), in modo da poterle un confrontare con il settore di appartenenza

- i decreti emanati dal Ministero del Lavoro e della Previdenza Sociale, con una profondità storica dal 2005 (rilevazione con cadenza settimanale)
- il numero di richieste effettuate nell'ultimo anno sull'azienda indagata: se supera la soglia di allarme o è nella norma
- le reali potenzialità e minacce al punto vendita, per una corretta valutazione delle possibilità del punto vendita e delle possibilità di sopravvivenza. L'indice di pressione competitiva del punto vendita nel contesto commerciale e territoriale, infatti, ne esprime il posizionamento competitivo
- una valutazione d'impresa, realizzata mediante il vaglio delle decine di migliaia di pregiudizievoli (con data atto ultimi 5 anni) ottenute grazie al contributo di Consit (azienda del Gruppo e leader di rilevazione ipotecaria e catastale) che amplia lo spettro rispetto alle rilevazioni da circuito nazionale dei principali provider di informazioni economiche → il sistema Cerved Group riconosce e identifica le "vere" pregiudizievoli gravi che influiscono negativamente sulla valutazione dell'azienda

L'informazione *Global Expert* contiene analisi relative a:

- le abitudini di pagamento del cliente (dettaglio giorni medi di pagamento, distribuzione delle esperienze aperte e chiuse per pagamenti puntuali o in ritardo, ammontare delle partite, valore massimo per singola transazione, etc.), in modo da poterle un confrontare con il settore di appartenenza
- la Nota Integrativa e la Relazione Sulla Gestione, evidenziando la presenza o meno di elementi di crisi dichiarati dall'impresa nei documenti a supporto del bilancio (per es. modifica nei criteri di valutazione delle poste da bilancio, rinegoziazioni delle esposizioni debitorie dell'azienda, esodi, mobilità, prepensionamenti, etc.) viene fornito il prospetto storico senza alcun costo aggiuntivo
- i decreti emanati dal Ministero del Lavoro e della Previdenza Sociale, con una profondità storica dal 2005 (rilevazione con cadenza settimanale)
- il numero di richieste effettuate nell'ultimo anno sull'azienda indagata: se supera la soglia di allarme o è nella norma
- le reali potenzialità e minacce al punto vendita, per una corretta valutazione delle possibilità del punto vendita e delle possibilità di sopravvivenza. L'indice di pressione competitiva del punto vendita nel contesto commerciale e territoriale, infatti, ne esprime il posizionamento competitivo
- una valutazione d'impresa, realizzata mediante il vaglio delle decine di migliaia di pregiudizievoli (con data atto ultimi 5 anni) ottenute grazie al contributo di Consit (azienda del Gruppo e leader di rilevazione ipotecaria e catastale) che amplia lo spettro rispetto alle rilevazioni da circuito nazionale dei principali provider di informazioni economiche → il sistema Cerved Group riconosce e identifica le "vere" pregiudizievoli gravi che influiscono negativamente sulla valutazione dell'azienda e dei principali soci delle società quotate depositati presso la Consob (rilevazione quotidiana)